

Scheda prodotto b-gas business e domestica

All'offerta "PSVDA + SPREAD" possono accedere tutti i clienti titolari di siti destinati ad uso domestico o ad altri usi.

barton
energy



Il presente documento ha carattere di mera presentazione dell'offerta commerciale e non ha alcun valore contrattuale. Per tutto quanto non previsto ed esplicitato nel presente documento si fa riferimento al contratto e alla relativa CTE

TIPOLOGIA DI FATTURAZIONE	PREZZO LISTINO	VALORE SPREAD €/SMC	SCONTO % su Spread
<input type="checkbox"/> PREZZO VARIABILE PSVDA ¹ :	PSVDA ¹ +SPREAD	0, 2 0	40%

Utenze Altri Usi: componente fissa commercializzazione e vendita €24,90/mese (19,90 con sconto con RID)

Utenze Domestiche: componente fissa commercializzazione e vendita €16,90/mese (11,90 con sconto con RID)

BONUS RID: B-on si impegna a riconoscere un bonus pari a **€5/mese (pari a €60,00/anno iva esclusa)**. Nel caso di ntratti multisito il bonus sarà riconosciuto a tutti i PdP associati al contratto. Per il riconoscimento del bonus è necessaria che sia stata scelta come modalità di pagamento della fornitura l'addebito SDD e che non venga successivamente modificato. Il bonus è condizionato al regolare pagamento delle fatture in cui lo stesso è inserito, in caso di morosità del cliente lo sconto sarà revocato.

PREZZO VARIABILE PSVDA¹: Trattandosi di offerta variabile, il prezzo di fornitura sarà adeguato mensilmente al mercato ed è composto dal PSV-DA (1) e dallo spread contrattualmente stabilito. Il valore unitario massimo raggiunto dal corrispettivo negli ultimi 12 mesi è pari a 0,48 €/Smc nel mese di Aprile 2023. Saranno inoltre applicati il corrispettivo Compensazione Vendita al Dettaglio pari a € 0,1280/Smc e la componente fissa commercializzazione e vendita pari a 202,80 €/anno/PdP per le utenze domestiche e 298,80 €/anno/PdP per le utenze non domestiche.

Tutti i corrispettivi inerenti la materia prima gas naturale sono riferiti ad un gas naturale con PCS pari a 0,038520 GJ/Smc (da adeguare in diretta proporzione ai valori di PCS approvati da ARERA per l'impianto di distribuzione nel quale ricade il PDR – sei ambiti territoriali italiani). La spesa per la materia prima gas naturale ha un'incidenza in percentuale, al netto delle imposte, di circa il 74,94% sulla spesa annua di un Cliente finale tipo (2) Sono inoltre a carico del Cliente gli oneri sostenuti da B-on per i servizi di distribuzione, trasporto, stoccaggio e misura stabiliti dall'ARERA per l'ambito tariffario nel quale ricade il punto di fornitura (sei ambiti tariffari italiani). Tali oneri al netto delle imposte incidono per circa il 21,50% sulla fattura di un Cliente finale tipo (2) . Sono inoltre a carico del Cliente gli oneri di sistema stabiliti da Arera per l'ambito tariffario nel quale ricade il punto di fornitura (sei ambiti tariffari italiani). Tali oneri al netto delle imposte incidono per circa lo 3,56% sulla fattura di un Cliente finale tipo (2)

E' inoltre applicato quanto eventualmente disposto nelle presenti condizioni particolari di fornitura, oltre a qualsiasi diritto, tributo, imposta e relative addizionali presenti e future i cui oneri fossero posti a carico del Cliente. Le presenti condizioni tecnico-economiche di fornitura avranno durata pari a 12 mesi decorrenti dal mese di attivazione della fornitura e saranno rinnovate tacitamente di anno in anno, eventuali variazioni che saranno comunicate da B-on con un preavviso non inferiore a tre mesi rispetto alla scadenza dell'annualità di validità. Tutti i corrispettivi indicati sono da intendersi IVA esclusa. (1) Il PSV è il Punto di Scambio Virtuale situato tra i Punti di Entrata e i Punti di Uscita della Rete Nazionale di Gasdotti [Rete Nazionale], presso il quale gli utenti e gli altri soggetti abilitati possono effettuare, su base giornaliera, scambi e cessioni di gas immesso nella Rete Nazionale. Il PSV-DA è definito come la media dei prezzi Bid e Offer delle quotazioni giornaliere del mese di riferimento del "PSV Price Assessment – Day Ahead" pubblicate da European Spot Gas Markets, nell'ICIS Heren Report redatto da ICIS Heren. (2) Cliente finale tipo: L'incidenza di tali corrispettivi sulla stima della spesa annua, imposte escluse, è calcolata in riferimento ad un cliente finale tipo con consumi annui di 5.000 Smc in ambito Nord Orientale (Lombardia, Trentino-Alto Adige, Veneto, Friuli-Venezia Giulia, Emilia Romagna).